PARLA CHIARO – CORPORATE

3 ORE PER TRASFORMARE IL TUO MODO DI COMUNICARE
accelera il tuo impatto dentro e fuori l'azienda

Masterclass con Chiara Alzati

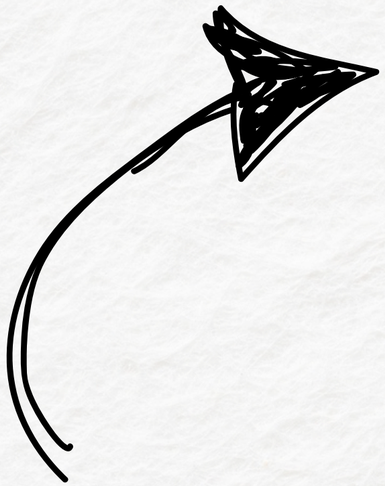
14 ottobre 2025 | 9:00–12:00 |
sede CAMIC Praga

Camera di Commercio Italo-Ceca
Italsko-česká obchodní komora

CHIARA ALZATI

- VINCITRICE DEL CAMPIONATO EUROPEO DI PUBLIC SPEAKING 2020
- AUTRICE DI 7 LIBRI SULLA COMUNICAZIONE EFFICACE
- FORMATRICE DI MANAGER IN ITALIA E EUROPA
- IDEATRICE DEL METODO PARLARE CHIARO®

"COMUNICARE NON È UN TALENTO. È UNA COMPETENZA. E OGNI COMPETENZA SI PUÒ IMPARARE."



Allenare la capacità di comunicare in modo **chiaro, autorevole ed empatico**, sia verso l'esterno (clienti, partner) che all'interno del team (comunicazione down-top), applicando il Metodo Parlare Chiaro®: un approccio semplice, completo e replicabile per strutturare qualsiasi tipo di discorso e sviluppare una comunicazione consapevole e trasformativa.

OBIETTIVO

Masterclass con Chiara Alzati

FOCUS TRASVERSALI

- Preparare **discorsi, riunioni, pitch e messaggi** con chiarezza e impatto
- Superare **convinzioni autosabotanti** legate al parlare in pubblico
- Rinforzare **autostima e presenza comunicativa**
- Distinguere tra **parlare** e **comunicare davvero**

Masterclass con Chiara Alzati

PROGRAMMA

- Warm Up & Check-in
- Lavoro sulla persona comunicante
- Comunicazione esterna: parlare a clienti e partner con impatto
- Comunicazione interna: guidare con chiarezza
- Esercizio integrato & confronto
- Takeaways & chiusura

Masterclass con Chiara Alzati

Masterclass con Chiara Alzati

STRUTTURA

1. **Warm up & Check-in**
   - Domande attivanti: “Qual è la tua sfida comunicativa più ricorrente?”
   - Introduzione al binomio **tecnica + persona**

2. **Lavoro sulla persona comunicante**
   - Come emergono nel linguaggio convinzioni **limitanti e autosabotaggi**
   - Differenza tra **parlare** e **comunicare con presenza**
   - **Riflessione guidata**: “Cosa mi blocca davvero quando devo farmi capire?”

3. **Comunicazione esterna: parlare a clienti e partner con impatto**
   - Tecniche del **pitch relazionale**: comunicare valore in pochi secondi
   - Adattare il messaggio all’interlocutore mantenendo autenticità
   - **Esercizio**: “Hai 30 secondi per convincere un potenziale cliente/partner”
   - Feedback a caldo con il **Metodo Parlare Chiaro®**

Masterclass con Chiara Alzati

STRUTTURA

4. **Comunicazione interna: guidare con chiarezza**
   - Dare **feedback e direttive** con chiarezza e motivazione
   - Evitare ambiguità e fraintendimenti
   - Uso strategico di **voce e linguaggio del corpo** per trasmettere autorevolezza
   - **Micro-esercizio:** riscrivi un messaggio o briefing rendendolo più efficace e empatico
   - Le tre fasi del **Metodo Parlare Chiaro®: Strategia – Preparazione – Allenamento**

5. **Esercizio integrato & confronto**
   - **Simulazioni pratiche** su casi reali
   - Feedback strutturato e confronto guidato in gruppo

6. **Takeaways & chiusura**

Masterclass con Chiara Alzati

ISCRIZIONI & INFO

EMAIL: jan.sestak@camic.cz
PREZZO: 1.300 CZK (+IVA)
NUMERO PARTECIPANTI: 35 PERSONE
WORKSHOP IN INGLESE

Camera di Commercio Italo-Ceca
Italsko-česká obchodní komora